Unser Auftraggeber ist ein renommiertes, international agierendes und sehr namhaftes Handels-Unternehmen. Das Unternehmen bietet mit seinem breiten Filialnetz anspruchsvolle und hochwertige Produkte an. Nachhaltigkeit und Kundennähe bilden dabei den Kern des bekannten Unternehmens. Im Rahmen der starken Nachfrage suchen wir zur Unterstützung für den Ausbau, Menschen im Bereich der

Bezirksleitung Region Hamburg (m/w/d)

Top Perspektive – Verantwortung für die Filialen eines namhaften Handelskonzerns

Ihre Aufgaben

- Betreuung und wirtschaftliche Weiterentwicklung der Märkte: Region Hamburg
- Überwachung / Analyse und Steuerung der Abläufe in den Märkten
- Verantwortlich für die Umsetzung der jeweiligen Aktionen und Vertriebskonzepte
- Enge Zusammenarbeit mit der jeweiligen Filialleitung hinsichtlich der Umsetzung von den jeweiligen Marktprozessen und bei der Führungsarbeit (Recruiting, Personalgespräche, etc.)
- Regelmäßiger Best Practice-Austausch innerhalb der von Ihnen betreuten Märkte
- Mitwirkung bei dem Ausbau des Filialnetzes und somit Ansprechpartner für die Expansion

Ihr Profil

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, vornehmlich im Handel
- Weiterbildung zum Handelsfachwirt und/oder ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium sind von Vorteil
- mehrjährige Berufserfahrung in einer Führungsposition, idealerweise im Außendienst oder in der Marktleitung
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und die Fähigkeit, Mitarbeiter zu führen und zu motivieren.
- betriebswirtschaftliches Basiswissen sicherer Umgang mit relevanten Handelskennziffern
- lösungsorientierte Arbeitsweise sowie analytisches Verständnis.
- hohe Kommunikationsstärke, Flexibilität und Reisebereitschaft.

Wenn Sie eine spannende Aufgabe in einem international agierenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennen lernen. Sie sind ein “Handelstalent” und haben Freude daran, Verantwortung zu übernehmen. Sie sind kommunikationsstark, haben Freude an Recherche und Netzwerken und möchten gemeinsam mit unserem Auftraggeber nachhaltig Erfolge in einem wachsenden Markt erzielen. Namhaftes Top– Unternehmen, ansprechendes Gehalt + ein Auto zur privaten Nutzung runden das Angebot mehr als Optimal ab. Jede Bewerbung und/oder Information wird absolut diskret und vertraulich behandelt, selbstverständlich werden ebenso Ihre Sperrvermerke beachtet. Bitte senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer TF198.07

PERSONALPOTENTIAL
Thomas Frey
thomas.frey@personalpotential.de
Luxemburger Allee 75a
D- 45481Mülheim an der Ruhr